[Цветная обложка в соответствии с бренд-буком программы]

**РАЗДАТОЧНЫЙ МАТЕРИАЛ**

**МОЛОДЕЖНОЙ ШКОЛЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

**ПРОГРАММЫ «ТЫ – ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ» («101 СТАРТАП»)**

2016

Настоящий раздаточный материал Молодежной школы предпринимательства Программы «Ты – предприниматель» («101 Стартап») разработан ООО «ЭККОН» по заказу Новгородского фонда поддержки малого предпринимательства (микрофинансовая организация). Он ориентирован на начинающих предпринимателей, которые хотят приобрести теоретические знания и практические навыки предпринимательской деятельности. В материале рассматриваются вопросы, с которыми сталкивается каждый начинающий предприниматель: выбор организационно-правовой формы и режима налогообложения, государственная регистрация предпринимательской деятельности, определение источников финансирования и государственной поддержки, разработка бизнес-плана.

**СОДЕРЖАНИЕ**

ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВОЙ ФОРМЫ ……………………………………………………………………………..…4

ВЫБОР СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ………………………………………………………………………………………..……5

РЕГИСТРАЦИЯ ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА ……………………………………………………………………..……………………..……11

РЕГИСТРАЦИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА ..…………………………………………………………………………..………………..13

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ НА РАЗНЫХ ЭТАПАХ РАЗВИТИЯ ФИРМЫ ……………………………….…….15

ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В НОВГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ ……………………………………………………………………………………………………….……..16

БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ ……………………………………………………………………………………………………………………25





**ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВОЙ ФОРМЫ**

Выбор той или иной организационно-правовой формы предприятия обусловлен необходимым будущему предпринимателю набором прав и обязательств в зависимости от содержания планируемого им бизнеса и способа закрепления имущественных прав на него.

Наибольшей популярностью среди предпринимателей пользуются следующие организационно-правовые формы: индивидуальный предприниматель (предприниматель без образования юридического лица), общество с ограниченной ответственностью, публичное акционерное общество и непубличное акционерное общество.

**Индивидуальный предприниматель** - физическое лицо, зарегистрированное в установленном законом порядке и осуществляющее предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.

**Общество с ограниченной ответственностью (ООО)** - хозяйственное общество, участники которого не отвечают по его обязательствам и несут риск лишь в пределах своих вкладов в его уставный капитал.

**Публичное акционерное общество (ПАО)** - публичным является акционерное общество, акции и ценные бумаги которого, конвертируемые в его акции, публично размещаются (путем открытой подписки) или публично обращаются на условиях, установленных законами о ценных бумагах. Правила о публичных обществах применяются также к акционерным обществам, устав и фирменное наименование которых содержат указание на то, что общество является публичным.

**Непубличное акционерное общество (АО)** - акционерное общество, акции которого распределяются только среди его учредителей или иного заранее определенного круга лиц. Акционеры непубличного АО имеют преимущественное право приобретения акций, продаваемых другими его акционерами. Акционеры несут риск лишь в пределах стоимости

принадлежащих им акций.

**Хозяйственные товарищества**- коммерческие организации, у которых вклады в складочный капитал разделены на доли учредителей.

**Полное товарищество** - товарищество, участники которого (полные товарищества) от имени товарищества занимаются предпринимательской деятельностью и несут ответственность по его обязательствам не только своими вкладами в складочный капитал, но и принадлежащим им имуществом.

**Товарищество на вере** - товарищество, в котором наряду с полными товарищами имеется хотя бы один участник другого типа –вкладчик (коммандитист), который не участвует в

предпринимательской деятельности и несет риск лишь в пределах своего вклада в складочный капитал.

**Хозяйственные общества** - коммерческие организации, у которых вклады в уставный капитал разделены на доли учредителей.

**ВЫБОР СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ**

Каждый бизнесмен самостоятельно решает, на какой системе налогообложения он будет работать, если иное не предусмотрено законом.

Начинающие предприниматели в силу небольших масштабов бизнеса и простоты чаще выбирают упрощенную систему налогообложения («упрощенка»), единый налог на вмененный доход («вмененка») или патент. Иногда они применяют более сложную общую систему налогообложения. Вся наиболее важная информация об этих налоговых режимах представлена в сравнительной таблице. Есть еще один режим налогообложения - единый сельскохозяйственный налог, его могут применять лишь сельхозпроизводители, информация о нем представлена отдельно.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Общая система налогообложения** | **Упрощенная система налогообложения** | **ЕНВД** | **Патент** |
| **Кто может применять?** |
| Все субъекты предпринимательской деятельности | Субъекты предпринимательской деятельности, которые удовлетворяют следующим условиям:1) средняя численность работников не более 100 человек;2) ведут виды деятельности, в отношении которых не запрещено применение УСН;3) доходы не превышают установленный лимит, в 2015 г. - это 68,82 млн руб.;4) остаточная стоимость основных средств и НМА не превышает 100 000 руб. (Письмо Минфина России от 14.08.2013 N 03-11-11/32974) | Субъекты предпринимательской деятельности при одновременном соблюдении следующих условий:1) вид деятельности является «вмененным» и в отношении его местными властями, введена уплата ЕНВД;2) средняя численность работников не превышает 100 человек;3) субъект предпринимательской деятельности удовлетворяет иным условиям, предъявляемым гл. 26.3 НК РФ конкретно к каждому виду деятельности (например, общее количество автотранспортных средств, используемых при перевозке пассажиров и грузов, не более 20) | Исключительно индивидуальные предприниматели при одновременном соблюдении следующих условий:1) вид деятельности указан в перечне «патентных» видов бизнеса;2) деятельность осуществляется в регионе, где введен указанный режим;3) средняя численность работников не превышает 15 человек;4) доходы не превышают 60 млн руб. |
| **Какие налоги и взносы следует уплачивать с доходов и имущества?** |
| НДФЛ, НДС, налог на имущество, акцизы, транспортный налог, земельный налог и другие налоги, от уплаты которых субъект предпринимательской деятельности не освобожден, страховые взносы | Налог при УСН, НДС при ввозе товаров на таможенную территорию РФ, акцизы, транспортный налог, земельный налог, налог на имущество, рассчитываемый исходя из кадастровой стоимости, личные страховые взносы (ст. 346.11 НК РФ) | ЕНВД, НДС при ввозе товаров на таможенную территорию РФ, акцизы, транспортный налог, земельный налог, налог на имущество, рассчитываемый исходя из кадастровой стоимости, личные страховые взносы (п. 4 ст. 346.26 НК РФ) | Стоимость патента, НДС при ввозе товаров на таможенную территорию РФ, акцизы, транспортный налог, земельный налог, налог на имущество, рассчитываемый исходя из кадастровой стоимости, личные страховые взносы (ст. 346.43 НК РФ) |
| **Какие налоги и взносы следует уплачивать с доходов работников?** |
| НДФЛ, страховые взносы на обязательное пенсионное страхование, на обязательное социальное страхование по временной нетрудоспособности и в связи с материнством, на обязательное медицинское страхование, страховые взносы на случай травматизма |
| **Налоговый период** |
| Календарный год (ст. 216 НК РФ) | Календарный год (ст. 346.19 НК РФ) | Квартал (ст. 346.30 НК РФ) | Срок, на который выдан патент (может быть от 1 до 12 месяцев в пределах календарного года) (ст. ст. 346.45 и 346.49 НК РФ) |
| **Налоговая ставка** |
| 20% - налог на прибыль для юридических лиц13% - для ИП, являющихся налоговыми резидентами РФ; 30% - для налоговых нерезидентов РФ (ст. 224 НК РФ) | 6% - если объект налогообложения - доходы; 15% - если объект налогообложения - доходы минус расходы (в некоторых регионах ставка может быть снижена до 5%) (ст. 346.20 НК РФ) | 15% (ст. 346.31 НК РФ) | 6% (ст. 346.50 НК РФ) |
| **Налоговая база** |
| Доходы, уменьшенные на величину расходов (или профвычета). Вычет предоставляется в сумме фактических и документально подтвержденных расходов. При этом в состав вычета включаются только те расходы, которые могут быть учтены в целях налогообложения прибыли на основании ст. ст. 253 - 269 НК РФ (ст. 221 НК РФ) | Можно выбрать один из двух объектов налогообложения - доходы либо доходы минус расходы. При этом учитываются полученные доходы, перечисленные в ст. 346.15 НК РФ, и оплаченные расходы, предусмотренные п. 1 ст. 346.16 НК РФ (ст. 346.17 НК РФ) | Вмененный доход, равный произведению базовой доходности (с учетом корректирующих коэффициентов  и ) и физического показателя (ст. 346.29 НК РФ) | Потенциальный доход, который устанавливается законами субъектов РФ в зависимости от вида деятельности и периода действия патента (ст. 346.48 НК РФ) |
| **Можно ли уменьшить налог на величину страховых взносов?** |
| Сумма уплаченных взносов включается в состав профвычета (ст. 221 НК РФ) | При объекте «доходы минус расходы» уплаченные взносы, включаются в состав расходов. При объекте «доходы» налог уменьшается в пределах 50% на суммы уплаченных страховых взносов. В случае, если ИП работает один, сумма налога уменьшается на личные взносы без ограничения (п. 3.1 ст. 346.21 НК РФ) | Субъект предпринимательской деятельности, имеющий работников, уменьшает сумму налога в пределах 50% только на суммы уплаченных страховых взносов за работников. А ИП без наемных работников уменьшает сумму налога на личные страховые взносы без ограничения (ст. 346.32 НК РФ) | Сумму налога нельзя уменьшить на уплаченные страховые взносы (ст. 346.51 НК РФ) |
| **Сроки уплаты налога** |
| Налог, рассчитанный по итогам года, уплачивается не позднее 15 июля. Авансовые платежи уплачиваются на основании налогового уведомления (п. 1 ст. 227 НК РФ) | Налог, начисленный по итогам года, уплачивается не позднее 30 апреля. Авансовые платежи - не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим отчетным периодом, то есть не позднее 25 апреля, 25 июля, 25 октября (ст. ст. 346.19 и 346.21 НК РФ) | Не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим кварталом (п. 1 ст. 346.32 НК РФ) | Патент сроком до шести месяцев полностью нужно оплатить не позднее дня окончания его действия. Патент, выданный на срок от шести месяцев до года, можно перечислить двумя платежами: 1/3 от стоимости - в течение 90 дней сначала действия патента, оставшиеся 2/3 - не позднее срока окончания действия патента (п. 2 ст. 346.51 НК РФ) |
| **Налоговый учет** |
| Субъекты предпринимательской деятельности обязаны вести налоговый учет своих доходов и расходов  | Субъекты предпринимательской деятельности обязаны вести налоговый учет своих доходов и расходов в книге учета доходов и расходов организаций и индивидуальных предпринимателей, применяющих УСН. Форма и Порядок заполнения данной книги утверждены Приказом Минфина России от 22.10.2012 N 135н | «Вмененщики» налоговый учет не ведут | ИП обязаны вести налоговый учет своих доходов в книге учета доходов индивидуальных предпринимателей, применяющих патентную систему налогообложения. Форма и Порядок заполнения данной книги утверждены Приказом Минфина России от 22.10.2012 N 135н |
| **Минимальный налог** |
| Не предусмотрен | Должны платить субъекты предпринимательской деятельности, выбравшие объектом «доходы минус расходы», если по итогам года сумма налога получилась меньше, чем 1% от дохода (п. 6 ст. 346.18 НК РФ) | Не предусмотрен | Не предусмотрен |
| **Налоговая декларация** |
| Декларация за год представляется не позднее 30 апреля | Декларация за год представляется не позднее 30 апреля | Декларация представляется ежеквартально не позднее 20-го числа месяца, следующего за отчетным кварталом | Сдавать декларацию не нужно (ст. 346.52 НК РФ) |
| **Преимущества** |
| 1. Отсутствие ограничений к применению.2. Перечень учитываемых расходов достаточно широк.3. Возможность выставлять покупателям счета-фактуры и начислять НДС, что привлекает крупные организации | 1. Небольшая налоговая нагрузка, не нужно платить НДФЛ с доходов, НДС и налог на имущество, за исключением крупных объектов недвижимости.2. Небольшое количество представляемых отчетов.3. Не нужно составлять счета-фактуры и вести налоговые регистры по НДС.4. В стоимость реализованных товаров и услуг не придется включать НДС, поэтому можно устанавливать меньшие цены, чем при общем режиме.5. Индивидуальный предприниматель вправе выбирать объект налогообложения - доходы или доходы минус расходы | 1. Небольшая налоговая нагрузка, не нужно уплачивать НДФЛ с доходов, НДС и налог на имущество, за исключением крупных объектов недвижимости.2. Небольшое количество представляемых отчетов.3. Не нужно составлять счета-фактуры и вести налоговые регистры по НДС.4. В стоимость реализованных товаров и услуг не придется включать НДС, поэтому можно устанавливать меньшие цены, чем при общем режиме.5. Не нужно вести налоговый учет доходов и расходов | 1. Небольшая налоговая нагрузка, не надо платить НДФЛ с доходов, НДС и налог на имущество (за исключением крупной недвижимости).2. Небольшая стоимость патента.3. Небольшое количество сдаваемых отчетов.4. Не нужно составлять счета-фактуры и вести регистры по НДС.5. В стоимость реализованных товаров и услуг не придется включать НДС, поэтому можно устанавливать меньшие цены, чем при общем режиме.6. Не нужно сдавать декларацию |
| **Недостатки** |
| 1. Сложность налогового учета.2. Необходимость выставлять счета-фактуры и вести налоговые регистры по НДС.3. Большое количество уплачиваемых налогов и представляемой отчетности.4. Высокая налоговая нагрузка | 1. ИП не платят НДС, поэтому не могут выставлять покупателям и заказчикам счета-фактуры с выделенной суммой налога. В связи с этим некоторые крупные организации отказываются от сотрудничества.2. Перечень учитываемых расходов ограничен.3. ИП с объектом «доходы минус расходы» в некоторых случаях вынуждены платить минимальный налог.4. Можно потерять право на применение этого режима | 1. Сумма ЕНВД не зависит от фактических доходов и расходов.2. Снизить сумму ЕНВД можно только на страховые взносы и выданные работникам пособия, а также с помощью корректирующих коэффициентов.3. Можно потерять право на применение этого режима | 1. Нельзя нанимать более 15 работников.2. Применяется этот специальный налоговый режим только в отношении ограниченного перечня видов деятельности и только индивидуальными предпринимателями.3. Стоимость патента не зависит от реальных доходов, то есть придется его оплачивать даже при убытках и отсутствии доходов.4. Можно потерять право на применение этого спецрежима, тогда придется перейти на общий режим налогообложения |

Дополнительно: индивидуальные предприниматели отчисляют 1% на страховые взносы в Пенсионный фонд РФ с дохода свыше 300 тыс. рублей

**Единый сельскохозяйственный налог** может применяться исключительно организациями и индивидуальными предпринимателями, которые одновременно производят, перерабатывают и осуществляют реализацию сельскохозяйственной продукции. Также его вправе применять градообразующие и поселкообразующие российские рыбохозяйственные организации, при условии, что численность работающих в них, с учетом проживающих с ними членов семей, составляет не менее 50% численности населения этого населенного пункта.

Налоговая база по ЕСХН исчисляется уменьшением денежного выражения доходов на величину расходов. Налоговая ставка равна 6%, и не имеет региональных особенностей, а местные власти не могут ограничить действие ЕСХН на своей территории.

Налоговым периодом, то есть периодом времени, по окончании которого считают сумму налога к уплате, является календарный год. Отчетным периодом, по итогам которого нужно рассчитать и оплатить авансовый платеж по налогу, является полугодие. Декларацию по итогам отчетного периода не сдают, но до 25 июля надо заплатить авансовый платеж, исходя из полученных в первом полугодии доходов.

**РЕГИСТРАЦИЯ ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА**

1. Скачать с портала [www.nalog.ru](http://www.nalog.ru) бланк Формы № Р21001 (в случае регистрации КФХ - Форма № Р21002) или купить в ближайшем магазине канцтоваров.
2. Заполнить заявление с указанием кодов и наименований (согласно ОКВЭД) видов предпринимательской деятельности (подпись на заявлении ставится только в присутствии налогового инспектора).
3. Снять копии страниц паспорта, где есть информация и отметки.
4. Заплатить госпошлину в размере 800 руб. (в отделениях банков или через платежный терминал в налоговой инспекции).
5. Обратиться в налоговый орган по месту жительства – месту регистрации, указанному в паспорте. В случае, если в паспорте отсутствует место регистрации, то государственная регистрация индивидуального предпринимателя может быть осуществлена в специально уполномоченном на регистрацию предпринимателей налоговом органе по месту пребывания. Узнать номер, адрес и реквизиты налоговой инспекции можно с помощью сервиса «Адрес и платежные реквизиты Вашей инспекции» на сайте [www.nalog.ru](http://www.nalog.ru).
6. Подать следующие документы в налоговую инспекцию:
* заявление о госрегистрации (заверенная нотариусом, если предоставляется через представителя и доверенность);
* квитанцию об уплате госпошлины (желательно приложить еще одну ксерокопию);
* ксерокопию паспорта;
* ксерокопию СНИЛС;
* справку с ИНН;
* папку-скоросшиватель картонную.
1. Получить через 5 дней в налоговой инспекции документы:
* свидетельство о регистрацию ИП;
* выписку из ЕГРИП;
* ксерокопии квитанции об оплате госпошлины.
1. Подать заявление о выборе режима налогообложения, после получения документов о регистрации ИП в следующие сроки:
* Единый налог на вмененный доход (ЕНВД) – в течение 5-и дней с начала осуществления предпринимательской деятельности;
* Упрощенная система налогообложения (УСНО) – не позднее 30-и дней с даты постановке на учет в налоговом органе;
* Единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН) - не позднее 30-и дней с даты постановке на учет в налоговом органе;
* Патентная система налогообложения (ПСН) – не позднее 10 дней до начала применения ПСН;
* Общий режим налогообложения – без подачи заявления.
1. Заказать и получить печать (при желании).
2. Получить по почте (или обратиться лично) из ФС государственной статистики по Новгородской области (Великий Новгород, наб. реки Гзень д.4а) уведомление о присвоении кодов статистического учета.
3. Открыть при необходимости расчетный счет в банке с предоставлением и оформлением следующих документов:
* заявления на открытие расчетного счета;
* копий документов, полученных в налоговой инспекции и статистики;
* заполнить банковские карточки, подписи на банковских карточках заверяет банк;
* подписать договор расчетного счета с банком,
1. Посетить Пенсионный Фонд (Великий Новгород, ул. Зелинского, 9Б, кабинеты 17-18) для получения квитанций об уплате страховых выплат в ПФ и ФОМС за текущий год. По почте придет уведомления из Пенсионного Фонда о постановке ИП на учет с присвоением ему регистрационного номера.
2. В случае принятия на работу работников, ИП регистрируется в качестве работодателя в Пенсионном Фонде (предоставить в ПФ заявление на специальном бланке, регистрационные документы, паспорт, трудовые договора с работниками) и в Фонде Социального Страхования (ФСС Великий Новгород, ул. Розважа, д.15). Предоставить в ФСС заявление на специальном бланке, регистрационные документы, паспорт, трудовые договора с работниками.
3. Ежемесячно до 10 числа подается в ПФ форма СЗВ-М «Сведения о застрахованных лицах». В случае отсутствия у работодателя (ИП) застрахованных лиц подается «нулевая справка» без заполненных строк 4-ого раздела справки.
4. При наличии работников по завершении квартала в котором зарегистрирован ИП – отчитаться перед всеми фондами (ПФ и ФСС). Даже если деятельность не начата, операций ещё не было сдать отчётность нужно. Эта обязанность возникает с момента регистрации ИП.
5. Не позднее 5 дней с начала деятельности отправьте уведомление (2 экз.) о начале деятельности в Роспотребнадзор или другой надзорный орган, в случае если ваш вид деятельности попадает в перечень, определенный постановлением Правительства № 584 от 16.07.2009 г.
6. Решите вопрос о наличных расчетах. Если Вы планируете принимать наличную оплату от клиентов (за товары, услуги, выполненные работы), то нужно применять ККТ. Кассовый аппарат подлежит регистрации в ИФНС прежде чем его можно будет использовать. Принимать оплату без ККТ и без выдачи клиентам кассового чека нельзя. Исключения из этого правила определены в ст. 2 Федерального закона от 22.05.2003 № 54-ФЗ. В частности, это работа на режиме ЕНВД (только по видам деятельности по которым Вы платите ЕНВД, по остальным видам деятельности наличная оплата требует ККТ), а также оказание бытовых услуг физическим лицам на УСН.

**РЕГИСТРАЦИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА**

1. Обратиться в налоговый орган по месту нахождения руководителя юридического лица – «постоянно действующий исполнительный орган компании». Узнать номер, адрес и реквизиты налоговой инспекции можно с помощью сервиса «Адрес и платежные реквизиты Вашей инспекции» на сайте [www.nalog.ru](http://www.nalog.ru).
2. Скачать с портала [www.nalog.ru](http://www.nalog.ru) бланк Формы № Р11001 или купить в ближайшем магазине канцтоваров.
3. Подготовить учредительные документы (лучше поручить эту работу юристам):
* при единственном учредителе – Решение о создании общества с назначением директора и гл. бухгалтера, (возможно совмещение);
* при нескольких учредителях – договор об учреждении и протокол собрания учредителей;
* Устав общества.
1. Заполнить заявление учредителя (ей).
2. Заверить у нотариуса подписи на заявлении
3. Заплатить госпошлину в размере 4000 руб.
4. Подать следующие документы в налоговую инспекцию:
* заявление о регистрации;
* 2 или более экземпляров Устава;
* решение о создании общества или договор об учреждении и протокол собрания учредителей (подает директор или представитель по доверенности);
* квитанцию об уплате госпошлины;
* справку из банка об открытии накопительного счета;
* заявление (при необходимости) о выборе системы налогообложения в операционный зал на 1 этаже.
1. В назначенный день прийти в налоговую инспекцию и получить документы:
* свидетельство о регистрацию предприятия;
* выписка из EГРЮЛ;
* свидетельство о постановке на налоговый учет;
* Устав, заверенный налоговой инспекцией;
* ксерокопии квитанции об оплате госпошлины.
1. Заказать и получить печать
2. Получить (или обратиться лично) из ФС государственной статистики по Новгородской области (Великий Новгород, наб. реки Гзень д.4а) уведомление о присвоении кодов статистики.
3. Открыть расчетный счет в банке с предоставлением и оформлением следующих документов:
* заявления на открытие расчетного счета;
* нотариально заверенных копий документов, полученных в налоговой инспекции и статистики или заверенных банком;
* приказа на директора и главного бухгалтера (копии паспортов на них);
* заполнить банковские карточки, подписи на банковских карточках заверяет банк;
* подписать договор расчетного счета с банком;
* оплатить услуги банка по открытию счета;
* оплатить уставной капитал в течении 4-х месяцев.
1. По почте придут уведомления из Пенсионного Фонда и Фонда социального страхования о постановке на учет предприятия с присвоением ему регистрационных номеров и ставки отчислений на страхования от несчастных случаев на производстве.
2. Оформить официально директора и других работников. Необходимо составить трудовой договор с руководителем и работниками, оформить приказ о вступлении директора в должность.
3. Не позднее 5 дней с начала деятельности отправьте уведомление (2 экз.) о начале деятельности в Роспотребнадзор или другой надзорный орган, в случае если ваш вид деятельности попадает в перечень, определенный постановлением Правительства № 584 от 16.07.2009 г.
4. Направить в налоговую инспекцию сведения о среднесписочной численности работников. До 20 числа месяца, следующего за месяцем, в котором была создана организация, нужно сдать сведения о среднесписочной численности сотрудников. Сведения сдают все ООО, даже если нет наёмных сотрудников (в каждом ООО как минимум есть один сотрудник – директор). В дальнейшем эти сведения подаются раз в год – до 20 января.
5. Решить вопрос о наличных расчетах. Если Вы планируете принимать наличную оплату от клиентов (за товары, услуги, выполненные работы), то нужно применять ККТ. Кассовый аппарат подлежит регистрации в ИФНС прежде чем его можно будет использовать. Принимать оплату без ККТ и без выдачи клиентам кассового чека нельзя.

Исключения из этого правила определены в ст. 2 Федерального закона от 22.05.2003 № 54-ФЗ. В частности, это работа на режиме ЕНВД (только по видам деятельности по которым Вы платите ЕНВД, по остальным видам деятельности наличная оплата требует ККТ), а также оказание бытовых услуг физическим лицам на УСН.

1. Ежемесячно до 10 числа подается в ПФ форма СЗВ-М «Сведения о застрахованных лицах».
2. По завершении квартала в котором ООО зарегистрировано – отчитаться перед всеми фондами (ПФ и ФСС). Даже если деятельность не начата, операций ещё не было сдать отчётность нужно. Эта обязанность возникает с момента регистрации ООО.

 **ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ**

 **НА РАЗНЫХ ЭТАПАХ РАЗВИТИЯ ФИРМЫ**



 И начинающий предприниматель, и владелец уже действующего бизнеса задаются вопросом финансирования деятельности своего предприятия. Важно понимать, что основополагающим источником финансирования любого предпринимательского проекта прежде всего являются собственные средства владельца, для уже действующего предприятия они дополняются нераспределенной прибылью. Это – так называемые внутренние источники финансирования.

Вне зависимости от стадии жизненного цикла предприятия и его масштаба у него есть возможности привлечения внешних источников финансирования. Перечисленные факторы лишь определяют их состав.

На этапе становления фирмы доступными источниками финансирования являются внутренний источник – собственные средства создателя бизнеса и различные мероприятия поддержки (на рисунке они обобщенно обозначены как «субсидии»), реализуемые органами власти и организациями инфраструктуры поддержки бизнеса.

При дальнейшем росте – переходе предприятия на новую стадию жизненного цикла вплоть до достижения им зрелости набор доступных внешних источников финансирования расширяется. Он дополняется заемными источниками финансирования проектов: займы, кредиты, лизинг, факторинг и др.

Для того, чтобы компании для своего развития могли привлекать необходимый им объем кредитных ресурсов, даже при недостатке собственного обеспечения, действуют программы предоставления поручительств. На федеральном уровне их предоставляет АО «Корпорация МСП», на региональном – региональный гарантийный фонд. В Новгородской области – это Новгородский фонд поддержки малого предпринимательства (микрофинансовая организация).

**ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

**В НОВГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ**

**1. Институты развития и органы исполнительной власти Новгородской области**

**1.1 Правительство Новгородской области**

* снижение величины налоговых платежей и тарифных ставок для организаций, реализующих инвестиционные проекты, одобренные Правительством Новгородской области, на фактический срок окупаемости инвестиционного проекта, но не более расчетного (период которого должен быть не менее года) получают следующие права:
* освобождение от уплаты налога на имущество;
* уплату налога на прибыль в консолидированный бюджет области по льготной ставке 13,5 %;
* уплату транспортного налога в размере 50 % от установленной ставки;
* освобождение от налога на имущество сельхозтоваропроизводителей, использующих земли сельскохозяйственного назначения, и производящих на этих землях зерновые культуры с ежегодным валовым сбором не менее 1 тыс. тонн;
* освобождение от налога на имущество коммерческих организаций, зарегистрированных и осуществляющих деятельность в Батецком, Волотовском, Маревском, Парфинском и Поддорском районах (распространяется на имущество, находящееся на территории указанных районов);
* освобождение от транспортного налога в части грузовых автомобилей организаций, индивидуальных предпринимателей и крестьянских (фермерских) хозяйств, основным видом деятельности которых является производство сельскохозяйственной продукции, и доля дохода от реализации произведенной ими сельскохозяйственной продукции составляет в общем доходе от реализации товаров (работ, услуг) не менее 70 процентов;
* предоставление государственных гарантий Новгородской области в обеспечение обязательств юридических лиц, в отношении как уже возникших обязательств, так и обязательств, которые могут возникнуть в связи с реализацией инвестиционных проектов;
* предоставление налоговых каникул — установленного законодательно срока, в течение которого впервые зарегистрированные ИП на УСН или ПСН могут применять нулевые налоговые ставки. При этом средняя численность сотрудников в организации должна быть не более 15 человек. Виды деятельности: обрабатывающие производства (за исключением производства спиртных напитков, табачных изделий, ювелирных изделий), производство электроэнергии, производство газа, производство пара и горячей воды (тепловой энергии), научные исследования и разработки, деятельность в области здравоохранения и социальных услуг, деятельность в области спорта, отдыха и развлечений;
* сопровождение инвестиционного проекта в части:
* обеспечения инициатора проекта и инвестора информацией об инвестиционных площадках, о транспортных схемах, кадровом потенциале и природных ресурсах в местах размещения инвестиционных площадок;
* организации осмотра инвестиционных площадок;
* организации согласований по размещению инвестиционного проекта с общественностью и организациями, участвующими в согласовании инвестиционного проекта;
* организации переговоров по организационному, техническому, финансовому обеспечению реализации инвестиционного проекта с юридическими и физическими лицами, участниками инвестиционного процесса.

**Мероприятия сопровождения инвестиционных проектов реализуются ГОАУ «Агентство развития Новгородской области»**

**173005, Великий Новгород, пл. Победы-Софийская, д. 1**

**тел.: +7(8162) 73-13-15, e-mail:** **arno@niac.ru****,** [**www.econominv.novreg.ru**](http://www.econominv.novreg.ru)

**1.2 Институт Уполномоченного при Президенте РФ по защите прав предпринимателей**

* проведение первичного и вторичного консультирования по вопросам защиты прав и законных интересов предпринимателей;
* оказание помощи в подготовке предложений по внесению изменений в федеральные и областные нормативные акты;
* проведение социологических опросов и исследований среди предпринимателей по вопросам защиты их прав и законных интересов;
* проведение бесплатных обучающих семинаров для предпринимателей.

**Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Новгородской области**

**173005, Великий Новгород, пл. Победы-Софийская, д. 1**

**тел.: +7(8162) 73-13-87, e-mail:** **novgorod@ombudsmanbiz.ru****,** [**www.biz53.ru**](http://www.biz53.ru)

**Общественная приемная Уполномоченного при Президенте РФ по защите прав предпринимателей**

**Новгородский фонд поддержки малого предпринимательства (микрофинансовая организация)**

**173021, Великий Новгород, ул. Кочетова, д.30**

**тел.: +7(8162) 67-00-28, e-mail:** **priem.ombudsmanbiz53@mail.ru****,** [**www.ncpp.ru/zashchita-prav-predprinimateley**](http://www.ncpp.ru/zashchita-prav-predprinimateley)

**1.3 Департамент экономического развития Новгородской области**

* субсидирование части затрат по уплате лизинговых платежей на сумму до 300 тыс. рублей, в размере 2/3 от авансового платежа;
* субсидирование части затрат, связанных с приобретением оборудования для модернизации производства, компенсируется 1/3 от произведенных расходов, но не более 500 тыс. руб.;
* субсидирование части затрат на участие в выставках, компенсируется 2/3 произведенных заявителем затрат на участие в выставочных мероприятиях, но не более 50 тыс. руб.;
* субсидирование части затрат, связанных с осуществлением ремесленных видов деятельности, компенсируется 3/4 фактически произведенных и оплаченных заявителем в текущем финансовом году затрат, но не более 300 тыс. руб.

**Департамент экономического развития Новгородской области**

**173005, Великий Новгород, пл. Победы-Софийская, д. 1**

**тел.: +7(8162) 700-116 (доб. 3033), e-mail: gaa@niac.ru, www. econom.novreg.ru**

**1.4 Департамент сельского хозяйства и продовольствия Новгородской области**

|  |  |
| --- | --- |
| Субсидия на возмещение части понесенных затрат на создание и (или) модернизацию объектов животноводства, растениеводства, инфраструктуры и логистического обеспечения рынков продукции растениеводства:* плодохранилищ;
* картофелехранилищ (овощехранилищ);
* тепличных комплексов;
* животноводческих комплексов молочного направления (молочных ферм);
* селекционно-генетических центров в животноводстве и селекционно-семеноводческих центров в растениеводстве;
* оптово-распределительных центров
 | * 21 % от сметной стоимости объекта (но не выше предельной стоимости объекта);
* 31 % от сметной стоимости селекционно-генетических центров по разведению и трансплантации эмбрионов крупного рогатого скота группы черно-пестрых, палевых и красных пород (но не выше предельной стоимости объекта)
 |
| субсидия на возмещение части затрат по содержанию племенного маточного поголовья сельскохозяйственных животных | до 2677 руб. на 1 условную голову |
| субсидия на возмещение части затрат по приобретению племенного молодняка сельскохозяйственных животных  | до 70 руб. за 1 кг живой массы, но не более 95 % суммы фактических затрат  |
| субсидия на возмещение части затрат на приобретение племенного молодняка крупного рогатого скота специализированных мясных пород | до 30 руб. за 1 кг живой массы, но не более 95 % суммы фактических затрат |
| субсидия на возмещение части затрат на 1 килограмм реализованного и (или) отгруженного на собственную переработку коровьего молока высшего и (или) первого сорта | до 0,24 руб. за 1 кг молока первого и высшего сорта  |
| субсидия на возмещение части затрат на организацию заготовки молока от граждан, ведущих личное подсобное хозяйство | 2,5 рубля за 1 кг закупленного молока |
| субсидия на возмещение части затрат на приобретение пчеломаток, пчелосемей, пчелопакетов и ульев пчелиных | * 25 % стоимости пчеломаток и ульев пчелиных, но не более 50 тыс. руб. на одного сельскохозяйственного товаропроизводителя;
* 30 % стоимости пчелосемей и пчелопакетов, но не более 50 тыс. руб. на одного сельскохозяйственного товаропроизводителя
 |
| субсидия на возмещение части затрат на уплату страховой премии по договорам страхования сельскохозяйственных животных и птицы | 50 % от начисленной премии  |
| субсидия на возмещение части затрат на приобретение элитных семян сельскохозяйственных культур | за 1 тонну семян:* колосовые – до 6500 руб.;
* зернобобовые – до 7000 руб.;
* лен-долгунец - до 24000 руб.;
* клевер, люцерна – до 56000 руб.;
* кукуруза, родительские формы гибридов - до 150000 руб.;
* овощные и бахчевые культуры – до 40 % от стоимости семян;
* элитные семена картофеля – до 7150 руб.,

но не более 95 % суммы фактических затрат |
| субсидия на возмещение части затрат на закладку и уход за многолетними плодовыми и ягодными насаждениями | * на закладку садов интенсивного типа - до 252540 руб. на Га;
* на закладку плодовых и ягодных питомников – до 63940 руб. на Га;
* на уход за многолетними плодовыми и ягодными насаждениями – до 22714 руб. на Га
 |
| субсидия на поддержку доходов в области растениеводства | до 98,36 руб. из областного бюджета и 175,23 руб. за счет средств федерального бюджета, с корректировкой на поправочный коэффициент, на 1 Га уточненных посевных площадей |
| субсидия на возмещение части затрат на уплату страховой премии по договорам страхования урожая сельскохозяйственных культур и посадок многолетних насаждений | 50 % от начисленной премии  |
| субсидия на возмещение части затрат при оформлении в собственность используемых ими земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения в части проведения кадастровых работ | до 1000 руб. на 1 Га |
| субсидия на возмещение части затрат на оформление права собственности на бесхозяйные мелиоративные системы и отдельно расположенные гидротехнические сооружения | до 3006 руб. на 1 Га обслуживаемых мелиоративных систем и отдельно расположенных гидротехнических сооружений, но не более 25 % суммы фактических затрат |
| субсидия на возмещение части затрат на проведение культуртехнических работ на мелиорируемых землях | до 1714,5 руб. на 1 Га, но не более 30 % суммы фактических затрат  |
| субсидия на возмещение части затрат на разработку проектно-сметной документации на реконструкцию мелиоративных систем | 95 % суммы фактических затрат  |
| субсидия на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях, и займам, полученным в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах | от 5 % ставки рефинансирования (учетной ставки) ЦБРФ |
| субсидия на возмещение части затрат на производство элитных семян зерновых культур | 1 300 руб. за 1 тонну семян, но не более 95 % суммы фактических затрат |
| субсидия на возмещение части затрат на приобретение новых (не бывших в употреблении) машин, оборудования и механизмов для молочного скотоводства | 50 % стоимости, но не более 1 млн. руб./год |
| субсидия на возмещение части затрат на приобретение нового (не бывшего в употреблении) оборудования для хранения, предпродажной подготовки и реализации картофеля, овощей и фруктов, приобретение репродукционных семян картофеля, средств химической защиты посадок картофеля и овощей открытого грунта | * 50 % стоимости оборудования, но не более 2 млн. руб./год;
* 2000 руб./тонну семян картофеля 1 репродукции, но не более 95 % суммы фактических затрат;
* 550 руб./Га при приобретении средств химической защиты растений, но не более 95 % суммы фактических затрат
 |
| субсидии на возмещение части затрат на приобретение энергоносителей и нового (не бывшего в употреблении) технологического оборудования для производства овощей закрытого грунта | * 35 % от стоимости энергоносителей (газ, электроэнергия), но не более 950 тыс. руб.;
* до 64,5 % от стоимости оборудования
 |

**Департамент сельского хозяйства и продовольствия Новгородской области**

**173001, Великий Новгород, ул. Б. Санкт-Петербургская, д. 6/11**

**тел.: +7(8162) 77-47-68, 77-36-37, e-mail: apk@mail.natm.ru, www.apk.nov.ru**

**1.5 Департамент культуры и туризма Новгородской области**

* предоставление грантовой поддержки победителям конкурса «Земля Новгородская» на сумму до 150 тыс. руб.;
* организация и обеспечение участия в крупнейших выставочных, событийных и конгрессных мероприятиях.

**Департамент культуры и туризма Новгородской области**

**173007, Великий Новгород, ул. Б. Власьевская, д. 3**

**тел.: +7(8162) 77-22-40, 77-22-97, e-mail: tourismnov@gmail.com, www.culture.novreg.ru**

**1.6 Новгородский фонд поддержки малого предпринимательства (микрофинансовая организация)**

* предоставление льготных займов по льготной процентной ставке (8,25 % годовых) на сумму до 3 млн. руб. на срок до 3-х лет;
* предоставление поручительств по кредитным договорам, договорам лизинга и банковской гарантии, заключенным с банками партнерами НФПМП, на сумму до 70 % от общей суммы обязательств, рассчитанной банком, но не более 24 млн. руб.;
* реализация мероприятий по вовлечению молодежи в предпринимательскую деятельность (Программа «Ты – предприниматель» («101 Стартап));
* оказание информационно-консультационной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства:
* информация о мероприятиях государственной поддержки;
* участие в выставках;
* поиск партнеров;
* консультации по экспортной деятельности;
* кооперация в рамках территориальных кластеров;
* защита прав предпринимателей.

**Новгородский фонд поддержки малого предпринимательства (микрофинансовая организация)**

**173021, Великий Новгород, ул. Кочетова, д. 30**

**тел.: +7(8162) 67-02-84, 67-00-22, 67-02-83,** **fund@ncpp.ru****,** [**www.ncpp.ru**](http://www.ncpp.ru/zashchita-prav-predprinimateley)

**2. Поддержка на уровне муниципальных районов Новгородской области и в Великом Новгороде**

* предоставление субсидий (грантов) на начало собственного дела начинающим малым и средним предприятиям, с момента регистрации которых прошло не более 1 года на сумму до 500 тыс. руб.
* проведение обучающих семинаров для начинающих и действующих предпринимателей;
* предоставление информационно-консультационной поддержки;
* реализация иных мероприятий поддержки.

Для получения поддержки на территории каждого муниципального района можно обращаться в экономический комитет соответствующего района или в Администрацию Великого Новгорода. Состав и объем мероприятий поддержки, в том числе максимальный размер субсидии (гранта) на начало деятельности определяется программой развития малого и среднего предпринимательства (экономического развития) соответствующего муниципального образования.

**3. Федеральные институты развития**

**3.1 АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»**

* гарантийная поддержка субъектов МСП при предоставлении кредитов банками – партнерами Корпорации. Независимая гарантия в размере до 50 % суммы обязательств по кредиту (основной долг) и до 70 % от суммы гарантии исполнения контракта или суммы кредита на исполнение контракта;
* гарантийная поддержка МСП за счет трехуровневой модели с привлечением региональных гарантийных организаций. Независимая гарантия Корпорации на часть непокрытой поручительством региональной гарантийной организацией суммы кредита, но не более 50 - 70 % суммы кредита;
* предоставление инвестиционных кредитов по льготным ставкам 10 – 11 % на реализацию проектов в приоритетных отраслях на сумму от 50 до 1000 млн. руб., на срок до 3-х лет (льготное фондирование в течение 3-х лет, далее по ставке банка) через уполномоченные банки Корпорации;
* обеспечение доступа к закупкам крупнейших заказчиков;
* оказание информационно-маркетинговой поддержки;
* оказание имущественной поддержки;
* обучение начинающих и действующих предпринимателей.

**Акционерное общество «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»**

**109074, г. Москва, Славянская площадь, д.4, стр.1**

**тел.: +7(495)6989800, e-mail:** **info@corpmsp.ru****,** [**www.corpmsp.ru**](http://www.corpmsp.ru)

**3.2 Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере**

Фонд реализует программы инновационного развития, направленные на создание новых и развитие действующих высокотехнологичных малых компаний, коммерциализацию результатов научно-технической деятельности.

* УМНИК – поддержка талантливой молодежи, ориентированной на инновационную деятельность. Участники программы - молодые ученые в возрасте от 18 до 30 лет. Лучшие проекты получают финансовую поддержку в размере 500 тыс. руб. на два года;
* СТАРТ - поддержка малых инновационных предприятий на посевной стадии. Подать заявку на участие в программе могут компании, созданные менее двух лет назад, с годовой выручкой до 1 млн рублей, а также физические лица (при условии регистрации юридического лица в течение месяца после публикации результатов). Поддержка предоставляется на проведение НИОКР на сумму до 2 млн. руб.;
* РАЗВИТИЕ – поддержка проектов по приоритетным направлениям развития науки и техники. Программа направлена на развитие рынка отечественной высокотехнологичной продукции, коммерциализацию результатов научно-технической деятельности, создание новых мест в высокотехнологичном секторе. Грант предоставляется на проведение НИОКР на сумму до 15 млн. руб.;
* ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ – поддержка проектов малых российских инновационных компаний совместно с организациями из Германии, Франции, Финляндии и других стран. Программа включает финансирование двусторонних и многосторонних инновационных проектов, образовательные программы, поддержку экспорта. Гранты предоставляются на сумму до 15 млн. руб. при условии софинансирования из внебюджетных средств в размере не менее 50% от суммы гранта;
* КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ – поддержка малых инновационных предприятий, завершивших НИОКР и планирующих создание или расширение производства инновационной продукции. Предоставляются гранты до 15 млн. руб. на реализацию инновационных проектов, результаты которых имеют перспективу коммерциализации (за исключением расходов на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ), прошедших отбор по конкурсу «Коммерциализация», при условии 100 % софинансирования из собственных и (или) привлеченных средств;
* КООПЕРАЦИЯ – поддержка инновационной деятельности в рамках взаимодействия крупных компаний с малым бизнесом. Цель программы – использование потенциала малого наукоемкого предпринимательства для развития продуктовых линеек крупных компаний, создания новых и обновления существующих производств.

**Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере**

**119034, г. Москва, 3-й Обыденский пер., д. 1, стр. 5**

**тел.: +7 (495) 231-19-01, e-mail:** **info@fasie.ru****,** [**www.fasie.ru**](http://www.fasie.ru)

**Представительство в Новгородской области: Бойцова Ольга Николаевна**

**начальник отдела информации ГОБУ «ЦФО», представитель Фонда**

**тел.: +7-908-203-20-92, e-mail:** **olgaboytsova@yandex.ru**

**3.4 Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк»)**

* льготное кредитование по финансовым программам АО «МСП Банк» в банках партнерах по Новгородской области: ВТБ 24 (ПАО), ПАО «АК Барс» Банк, ПАО «Бинбанк», ПАО «Банк Уралсиб», АО «НС Банк».

Для получения поддержки необходимо обратиться в один из банков партнеров АО «МСП Банк».

**Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк»)**

**115035, Россия, г. Москва, ул. Садовническая, д. 79**

**тел.: +7(495) 783-79-98, 783-79-66, e-mail:** **info@mspbank.ru****,** [**www.mspbank.ru**](http://www.mspbank.ru)

**БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ**

# 1. РЕЗЮМЕ ИНИЦИАТОРА ПРОЕКТА

**Общая информация**:

|  |  |
| --- | --- |
| Ф.И.О.:  |  |
| Дата рождения:  |  |
| Контактный телефон: |  |
| Адрес: |  |
| Е-mail: |  |

**Сведения об образовании**:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Наименование учебного заведения** | **Год окончания** | **Специальность по образованию** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Опыт работы:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Период** | **Наименование** **организации** | **Занимаемая****должность** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Компетенции по выбранному виду деятельности**:

|  |
| --- |
| **Наименование компетенции** |
|  |

# 2. ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

* 1. **Полное наименование проекта**:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* 1. **Суть проекта**:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* 1. **Стадия готовности проекта**:

|  |  |
| --- | --- |
| **Х\*** | **Мероприятия**  |
|  | проработана бизнес-идея  |
|  | разработан бизнес-план проекта  |
|  | заключены контракты (договор о намерениях) с поставщиками оборудования  |
|  | заключен договор (договор о намерениях) аренды (субаренды) помещения |
|  | имеется в наличии часть необходимого оборудования |
|  | проведены ремонтные работы в помещении  |
|  | произведена наладка оборудования  |
|  | произведен подбор / набор персонала  |

*\*необходимо отметить «****Х****» действия, которые уже были произведены для реализации проекта.*

* 1. **Основные финансовые показатели проекта**:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Наименование:** | **Единицы измерения** | **Значение** |
| Общая стоимость проекта: | руб. |  |
|  *собственные средства* | *руб.* |  |
|  *заемные средства (кредиты)* | *руб.* |  |
|  *государственные субсидии (грант МЭР)* | *руб.* |  |
|  *государственные субсидии (ГСЗН)* | *руб.* |  |
|  *субвенция (ГСЗН)* | *руб.* |  |
|  *прочие источники финансирования* | *руб.* |  |
| Чистая прибыль (за первый год проекта) | руб. |  |
| Суммарный денежный поток (за первый год проекта) | руб. |  |
| Рентабельность продаж | % |  |
| Период окупаемости общих вложений | мес. |  |

* 1. **Предпочтительная организационно-правовая форма**:

|  |  |
| --- | --- |
| **Х\*** | **Организационно-правовая форма предполагаемого предприятия** |
|  | ИПБОЮЛ |
|  | ООО |

*\*необходимо отметить «****Х****» организационно - правовую форму.*

* 1. **Предпочтительная форма налогообложения проекта**:

|  |  |
| --- | --- |
| **Х\*** | **Налоговые режимы** |
|  | Упрощенная система налогообложения (УСН) |
|  | Единый налог на вмененный доход (ЕНВД) |
|  | Единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН) |
|  | Упрощенная система налогообложения на основе патента (УСН на основании патента) |

*\*необходимо отметить «Х» налоговый режим.*

# 3. ОПИСАНИЕ ПРОДУКЦИИ (УСЛУГИ)

**3.1. Наименование продукции (услуги)**:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**3.2. Краткое описание и основные характеристики**:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

# 4. ПЛАН МАРКЕТИНГ

**4.1. Модель Портера.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Новые игроки на рынке.** *Появление новых игроков на рынке - потенциальная возможность снижения прибыли за счет повышающейся конкуренции. Это связано не только с тем, что конкурент может переманить к себе часть клиентов, но и с тем, что его приход поспособствует снижению среднерыночных цен в отрасли.* |  |
| **Существующие конкуренты.** *В конкурентной гонке ситуация обостряется в тех случаях, когда в отрасли присутствует много конкурентов или же эти конкуренты просто равны по силам. Необходимо занять лучшую позицию на рынке за счет гибкости цен, агрессивной рекламы, новой продукции, улучшению облуживания, повышению гарантии на продукт.* |  |
| **Продукты-заменители**. *По сути дела, продукты из разных отраслей могут конкурировать между собой. Косвенно. Например, если они способны выполнять одну и ту же функцию. Мотоцикл и автомобиль – это конкуренты в какой-то мере, так как и тот и другой являются средством передвижения. В этой ситуации следует обратить внимание на следующее:**- насколько легко для покупателя переключиться на товар-заменитель;**- что он теряет? Каково качество и эффективность заменителя?**- готовность покупателя сменить компанию-поставщика.* |  |
| **Власть покупателей.** *Покупателей можно рассматривать, как конкурентов отрасли. Ведь, именно они требуют постоянного снижения цен, повышения качества продуктов и услуг, повышение качества обслуживания, - удовлетворение всех этих аспектов происходит за счет того, что компании в отрасли снижают свою прибыль.* |  |
| **Власть поставщиков.** *Влияние поставщиков очень велико. При работе с поставщиком следует обратить внимание на такие факторы:**- обладает ли он известным брендом?**- каков спектр товаров, которыми он торгует?**- велико ли его влияние на установку средних цен по стране (региону);**- каково финансовое положение поставщика?* *- доминирование на рынке поставщика.* |  |

**4.2. Целеполагание и миссия компании.**

Миссия – *смысл существования компании. (определяем то, для чего создана и существует компания)*.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Видение – *это то, какой будет компания через несколько лет (перспектива развития).*

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Цели – *это то к чему стремится компания в целом.*

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**4.3. SWOT – анализ факторов, влияющих на достижение целей программы и общая оценка проекта:**

|  |  |
| --- | --- |
| **ВНУТРЕННИЕ ФАКТОРЫ** | **ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ** |
| **Силы (strengths)** | **Возможности (opportunities)** |
|  |  |
| **Слабости (weaknesses)** | **Угрозы (threats)** |
|  |  |

**4.4. Потребители (целевая группа):**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**4.5. Конкуренты:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Наименование** | **Характеристика** | **Выводы** |
| **сильных сторон** | **слабых сторон** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**4.6. План рекламных мероприятий:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№****п/п** | **Наименование\*** | **Первый год (по кварталам), руб.** | **Итого,** **руб.:** |
| **1 период** | **2 период** | **3 период** | **4 период** |
|  | **Всего:** |  |  |  |  |  |
| 1. | Пресса |   |   |   |   |  |
| 2. | Печатная продукция |   |   |   |   |  |
| 3. | Сайт компании |   |   |   |   |  |

*\*наименование необходимых рекламных мероприятий в зависимости от специфики проекта*

**4.7. Ценообразование:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№****п/п** | **Продукт (услуга)** | **Планируемая цена**  | **Средняя цена****(руб.)** |
| **Диапазон цен** |
| **Мин.** | **Макс.** |
| 1. |  |   |   |  |
| 2. |  |  |  |  |
| 3. |  |  |  |  |
| 4. |  |   |   |  |
| 5. |  |   |   |  |
| 6. |  |  |  |  |

**4.8. План сбыта:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№****п/п** | **Наименование** | **Ед. изм.** | **Первый год (по кварталам) руб.** | **Итого,** **руб.** |
| **1 период** | **2 период** | **3 период** | **4 период** |
|  | **Всего:** |  |  |  |  |  |  |
| 1. |  | Кол-во |  |  |  |  |  |
| Цена, руб. |  |  |  |  |  |
| Сумма, руб. |  |  |  |  |  |
| 2. |  | Кол-во |  |  |  |  |  |
| Цена, руб. |  |  |  |  |  |
| Сумма, руб. |  |  |  |  |  |
| 3. |  | Кол-во |  |  |  |  |  |
| Цена, руб. |  |  |  |  |  |
| Сумма, руб. |  |  |  |  |  |
| 4. |  | Кол-во |  |  |  |  |  |
| Цена, руб. |  |  |  |  |  |
| Сумма, руб. |  |  |  |  |  |
| 5. |  | Кол-во |  |  |  |  |  |
| Цена, руб. |  |  |  |  |  |
| Сумма, руб. |  |  |  |  |  |
| 6. |  | Кол-во |  |  |  |  |  |
| Цена, руб. |  |  |  |  |  |
| Сумма, руб. |  |  |  |  |  |

**4.9. Стратегия и каналы сбыта:**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

# 5. ПЛАН ПРОИЗВОДСТВА

**5.1. График подготовительного (инвестиционного) «0» периода проекта:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование этапа** | **Ответственный****(Ф.И.О.)** | **Время (недели)** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** |
| 1. |   |   |  |  |  |  |  |
| 2. |   |   |  |  |  |  |  |
| 3. |   |   |  |  |  |  |  |
| 4. |   |   |  |  |  |  |  |
| 5. |   |   |  |  |  |  |  |

**5.2. Производственные площади и помещения:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование** | **Первый год (по кварталам) руб.** | **Итого,** **руб.** |
| **1 период** | **2 период** | **3 период** | **4 период** |
|  | **Всего:** |  |  |  |  |  |
| ***Производственные (в т.ч. торговые) помещения*** |  |
| 1. | Арендная плата |  |  |  |  |  |
| 2. | Ремонтные работы |  |  |  |  |  |
| 3. | Коммунальные платежи |  |  |  |  |  |
| ***Офисные помещения*** |
| 4. | Арендная плата |  |  |  |  |  |
| 5. | Ремонтные работы |  |  |  |  |  |
| 6. | Коммунальные платежи |  |  |  |  |  |

**5.3. Капитальные вложения (оборудование):**

| **№ п/п** | **Наименование, характеристика** | **Цена, руб.** | **Количество (ед.)** | **Итоговая** **стоимость, руб.** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **имеется** | **требуется**  |
|  | **Всего:** |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |

**Статьи капитальных вложений в проект:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование** | **«0»****период** | **Первый год (по кварталам) руб.** | **Итого,** **руб.** |
| **1 период** | **2 период** | **3 период** | **4 период** |
| **Всего:** |  |   |   |   |   |   |
| 1. | Приобретение оборудования |  |   |   |   |   |   |
| 2. | Приобретение транспортных средств |  |   |   |   |   |   |
| 3. | Проведение строительных, ремонтных, монтажных работ |  |   |   |   |   |   |
| 4. | Телефонная линия / Интернет |  |   |   |   |   |   |

**5.4. Затраты предприятия**

**5.4.1. Прямые затраты - сырье и материалы:**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование** | **Един. изм.** | **«0»** **период** | **Первый год (по кварталам) руб.** | **Итого,** **руб.** |
| **1 период** | **2 период** | **3 период** | **4 период** |
|  | **Всего:** |  |  |  |  |  |  |
| 1. |  | Кол-во |  |  |  |  |  |  |
| Цена, руб. |  |  |  |  |  |  |
| Сумма, руб. |  |  |  |  |  |  |
| 2. |  | Кол-во |  |  |  |  |  |  |
| Цена, руб. |  |  |  |  |  |  |
| Сумма, руб. |  |  |  |  |  |  |
| 3. |  | Кол-во |  |  |  |  |  |  |
| Цена, руб. |  |  |  |  |  |  |
| Сумма, руб. |  |  |  |  |  |  |

**5.4.2. Накладные (косвенные) затраты:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п**  | **Наименование** | **«0»** **период** | **Первый год (по кварталам) руб.** | **Итого,** **руб.** |
| **1 период** | **2 период** | **3 период** | **4 период** |
| **Всего:** |  |  |  |  |  |  |
| **Производственные затраты** |  |  |  |  |  |  |
| 1. | Обучение производственного персонала |  |  |  |  |  |  |
| 2. | Транспортные расходы для производства |  |  |  |  |  |  |
| 3. | Аренда производственных площадей |  |  |  |  |  |  |
| 4. | Коммунальные платежи по производственным помещениям  |  |  |  |  |  |  |
| **Административные затраты** |  |  |  |  |  |  |
| 1. | З/п административного персонала |  |  |  |  |  |  |
| 2. | Аренда офисных помещений |  |  |  |  |  |  |
| 3. | Коммунальные платежи по офисным помещениям |  |  |  |  |  |  |
| 4. | Связь и коммуникации |  |  |  |  |  |  |
| 5. | Канцелярские товары |  |  |  |  |  |  |
| 6. | Услуги бухгалтерии |  |  |  |  |  |  |
| 7. | Услуги банка |  |  |  |  |  |  |
| 8. | Услуги прочих сторонних организаций |  |  |  |  |  |  |
| 9. | Прочие административные расходы |  |  |  |  |  |  |

1. **ПЛАН ПЕРСОНАЛА**

**Затраты на оплату труда:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование должности** | **Показатели** | **Первый год (по кварталам), руб.** | **Итого, руб.** |
| **1 период** | **2 период** | **3 период** | **4 период** |
| **Всего по персоналу (п. 1 + п.2):** |  |  |  |  |  |
| **1.** | **Административный персонал** |  |  |  |  |  |
| *1.1.* | Наименование должности | *Кол-во* |   |   |   |   |  |
| *Размер з/п* |   |   |   |   |
| *1.2.* | Наименование должности | *Кол-во* |   |   |   |   |
| *Размер з/п* |   |   |   |   |
| *1.3.* | Наименование должности | *Кол-во* |   |   |   |   |
| *Размер з/п* |   |   |   |   |
| *1.4.* | Наименование должности | *Кол-во* |   |   |   |   |
| *Размер з/п* |   |   |   |   |
| **2.** | **Производственный (в т.ч. торговый) персонал** |  |  |  |  |  |
| *2.1.* | Наименование должности | *Кол-во* |   |   |   |   |  |
| *Размер з/п* |   |   |   |   |
| *2.2.* | Наименование должности | *Кол-во* |   |   |   |   |
| *Размер з/п* |   |   |   |   |
| *2.3.* | Наименование должности | *Кол-во* |   |   |   |   |
| *Размер з/п* |   |   |   |   |
| *2.4.* | Наименование должности | *Кол-во* |   |   |   |   |
| *Размер з/п* |   |   |   |   |
| **Страховые взносы** **(п. 3. \* 34,2%)** |  |  |  |  |  |
| **Итого фонд оплаты труда (п.3 + п.4.)** |  |  |  |  |  |

1. **ФИНАНСЫ И ИНВЕСТИЦИИ**

**Период прогнозирования:**

один год с помесячной разбивкой. *(Приложение №1, Приложение №2)*

* 1. **Структура капитала:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Источники финансирования** | **Сумма, руб.** | **Удельный вес, %** |
|
| **Всего:** |  | **100%** |
| Собственные средства |  |  |
| Заемные средства (кредиты) |  |  |
| Субсидия – грант МЭР |  |  |
| Единовременная выплата ГСЗН  |  |  |
| Выплата ГСЗН за создание дополнительного рабочего места |  |  |
| Субвенция ГСЗН на государственную регистрацию  |  |  |
| Прочие источники финансирования |  |  |

* 1. **Смета затрат по источникам финансирования подготовительного (инвестиционного) «0» периода проекта:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Направления** | **Сумма затрат, руб.** |
| **Итого, руб.** | **Средства субсидии** | **Собственные средства** |
| Сырье, материалы  |  |  |  |
| Комплектующие |  |  |  |
| Обучение производственного персонала |  |  |  |
| Транспортные расходы для производства |  |  |  |
| Связь, коммуникации (в т.ч. Интернет) |  |  |  |
| Услуги бухгалтерии |  |  |  |
| Услуги банка |  |  |  |
| Услуги прочих сторонних организаций |  |  |  |
| Регистрация (ООО или ИПБОЮЛ) |  |  |  |
| Патентование продукции |  |  |  |
| Сертификация продукции/услуги |  |  |  |
| Затраты на рекламу |  |  |  |
| Затраты на продвижение продукции |  |  |  |
| Прочие выплаты (в т.ч. проценты по кредитам) |  |  |  |
| Покупка оборудования |  |  |  |
| Приобретение транспортных средств |  |  |  |
| Проведение ремонтных работ |  |  |  |

**Налоги и отчисления за первый год деятельности:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование** | **Первый год (по кварталам) руб.** | **ИТОГО, руб.** |
| **1 период** | **2 период** | **3 период** | **4** **период** |
| **Всего:** |  |  |  |  |  |
| 1 | Единый налог (УСНО), 6% |   |  |  |  |  |  |
| 2 | Единый налог (УСНО), 15% |   |  |  |  |  |  |
| 3 | ЕНВД |   |  |  |  |  |  |
| 4 | НДФЛ |   |  |  |  |  |  |
| 5 | УСНО на основе патента |   |  |  |  |  |  |
| 6 | Прочие налоги и сборы |   |  |  |  |  |  |
| 7 | Страховые взносы (за работников) |   |  |  |  |  |  |
| 8 | Страховые взносы (за ИПБОЮЛ) |   |  |  |  |  |  |
| 9 | Прочие налоги и сборы |   |  |  |  |  |  |

Настоящий раздаточный материал предназначен для ознакомления пользователей с вопросами, которые могут представлять для них интерес. Несмотря на стремление обеспечить максимальную точность и актуальность материалов, вероятность ошибки не исключена. Прежде чем принять какое-либо решение на основании информации, полученной из данного материала Вы должны обратиться за помощью к профессиональному консультанту, который сможет дать Вам рекомендации применительно к Вашей конкретной ситуации.

Авторы снимают с себя ответственность за актуальность, правильность, полноту и качество представленной информации. Претензии в отношении ущерба, причиненного использованием любой информации, включая информацию, которая является неполной или неправильной, будут отклонены.